

Profilnummer

109173

Verkauf einer etablierten Medien-Gruppe

Standort

Süd-Deutschland

Allgemeine Information

Branche

Dienstleistung

Art des Unternehmens

Werbeagentur

Rechtsperson:

GmbH

Art der Transaktion

Anteile

Lebensphase Unternehmen

Etabliert ab 5 Jahre

Mitarbeiter in FTE

25 - 50

Art des Käufers:

- MBI-Kandidat
- Strategische Akquisition
- Investor

Finanzinformation

Umsatz letztes Geschäftsjahr

€ 2.500.000 - € 5.000.000

Preisvorstellung

V.H.B.

Ergebnis vor Steuern

Vertraulich

Firmengeschichte / Hintergrund

Wir bieten eine einzigartige Gelegenheit: Uebernehmen Sie eine langjaehrig etablierte Unternehmensgruppe aus der Marketing-, Werbe- und eCommerce-Branche. Dieses Unternehmen hat sich ueber Jahre hinweg einen exzellenten Ruf aufgebaut und bietet ein breit gefaechertes Leistungsportfolio. Es ist ideal fuer Investoren, Marktteilnehmer oder Agenturen, die ihre Geschaeftsfelder erweitern, neue Maerkte erschliessen oder bestehende Strukturen durch Synergien optimieren moechten.

- Angebotsform: Asset- oder Share-Deal
- Infrastruktur: Modern ausgestattete Betriebsstaette mit ca. 3.000 m² gemieteter Flaechе
- Begleitung durch den Eigentuemer: Der aktuelle geschaeftsfuehrende Gesellschafter steht auf Wunsch so lange wie noetig begleitend zur Verfuegung, um den Uebergang nahtlos zu gestalten.

Ihre Chance:

Dieses Angebot richtet sich an strategische Investoren, Marktteilnehmer, Druckereien oder Agenturen, die:

- Ihre Marktposition staerken,
- Neue Geschaeftsfelder erschliessen,
- Oder Synergien zur Effizienzsteigerung nutzen moechten.

Alleinstellungsmerkmale

1. Langjaehrige Marktpraesenz:

Das Unternehmen hat sich durch Professionalitaet und Kundennaehе eine feste Position in der D/A/CH-Region erarbeitet. Kunden vertrauen seit Jahrzehnten auf die Expertise.

2. Diversifiziertes Leistungsportfolio:

Von klassischem Print-Marketing ueber digitale Kommunikationsloesungen bis hin zu modernen eCommerce-Fulfillment-Dienstleistungen deckt das Unternehmen ein breites Spektrum ab.

3. Stabiler Kundenstamm:

Betreuung von Kunden aus unterschiedlichsten Branchen – von KMUs bis zu Internationalen Konzernen. Viele Geschaeftsbeziehungen bestehen seit ueber 20 Jahren, was Kontinuitaet und Vertrauen widerspiegelt.

4. Erfahrenes Team:

Ein eingespieltes, hochqualifiziertes Team von Fachkraeften mit umfassendem Know-how sorgt fuer eine reibungslose Betriebsfuehrung.

5. Flexible Strukturen:

- Kreativabteilung: Nicht ortsgebunden – ideal fuer Remote-Arbeit.
- Produkti

Andere

Highlights des Angebots:

- Komplette Uebernahme: Sie erwerben eine gesamte Unternehmensgruppe mit bestehenden Strukturen, Synergien und einem soliden Fundament fuer Wachstum.
- Wachstumspotenzial: Durch geografische Expansion oder die Erweiterung des Leistungsspektrums laesst sich

das Geschäft erheblich skalieren.

- Effizienzsteigerung: Die Integration in bestehende Strukturen des Käufers kann Kosten reduzieren und operative Prozesse optimieren.
- Langfristige Stabilität: Langfristige Lieferverträge und ein loyaler Kundenstamm bieten eine stabile Basis für zukünftige Erträge.
- Attraktive Zahlungsmodalitäten: Der Kaufpreis kann teilweise erfolgsabhängig über drei Jahre gestreckt werden.